පළාත් අධ්‍යාපන දෙපාර්තමේන්තුව - උතුරු මැද පළාත
மாகாணக் கல்வித் திணைக்களம் - வட மத்திய மாகாணம்
DEPARTMENT OF EDUCATION – NORTH CENTRAL PROVINCE

ශ්‍රේණිය 11

අවසාන වාර පරීක්ෂණය - 2022

ලකුණු දීමේ ක්‍රියාපටිපාටිය

ව්‍යවසායකත්ව අධ්‍යයනය I

01.	(3)	11.	(2)	21.	(4)	31.	(3)
02.	(1)	12.	(1)	22.	(3)	32.	(1)
03.	(2)	13.	(4)	23.	(3)	33.	(3)
04.	(1)	14.	(2)	24.	(4)	34.	(2)
05.	(3)	15.	(4)	25.	(1)	35.	(4)
06.	(4)	16.	(3)	26.	(2)	36.	(4)
07.	(2)	17.	(3)	27.	(4)	37.	(2)
08.	(4)	18.	(1)	28.	(2)	38.	(1)
09.	(1)	19.	(2)	29.	(1)	39.	(3)
10.	(3)	20.	(2)	30.	(2)	40.	(1)

(ලකුණු 1 × 40 = 40)

ව්‍යවසායකත්ව අධ්‍යයනය II

01. (i)
- ★ කුඩා කල පටන් ලද අත්දැකීම්
- ★ අධ්‍යාපනික පාඨමාලාව තුළින්
- ★ පුද්ගල දක්ෂතාවය හා පළපුරුද්ද

(ii) ද්විතියික අංශයට

(iii) ★ ව්‍යාපාරය තනි අයිතිකරුවකු සතු වීම
★ සේවක සංඛ්‍යාව අඩු වීම
★ කුඩා ප්‍රාග්ධනයක් යොදා තිබීම

(iv) ★ දිලීප් සතු අත්දැකීම් හා පළපුරුද්ද
★ පාඨමාලාව හරහා ඔහු ලැබූ වෘත්තීය කුසලතා
★ ඔහු සතුව ඉතිරි කරගත් මුදලක් පැවතීම
★ කාලයට ගැළපෙන පරිදි නවීන පන්නයේ ගෘහ භාණ්ඩ නිෂ්පාදනය කිරීමට ඔහු තුළ ඇති උනන්දුව

(v) මෙම ව්‍යාපාරය ලියාපදිංචි කිරීම අනිවාර්ය නොවුන ද මෙම ව්‍යාපාර නාමය 1918 අංක 6 දරණ ව්‍යාපාර නාම ආඥා පනත යටතේ අදාළ ප්‍රාදේශීය ලේකම් කාර්යාලයේ දී ලියාපදිංචි කළ යුතුයි.

(vi)

ව්‍යාපාර සැලැස්ම සැකසීම සඳහා	10 000
ආරම්භක දින උත්සව වියදම්	20 000
ලියාපදිංචි ගාස්තු	2 000
ආරම්භ කිරීමට පෙර මුළු වියදම	32 000

(vii) ★ ප්‍රාග්ධන යෙදවීම
★ බැංකු ණය

(viii) ★ යන්ත්‍ර මිලට ගැණුම්
★ ලියාපදිංචි ගාස්තු
★ අමුද්‍රව්‍ය මිලට ගැණුම්
★ ශ්‍රම වියදම්
★ ව්‍යාපාර සැලැස්ම සෑදීම සඳහා ගෙවීම

(ix)

අමුද්‍රව්‍ය පිරිවැය	200 000
ශ්‍රම පිරිවැය	60 000
වෙනත් නිෂ්පාදන පිරිවැය	15 000
මුළු නිෂ්පාදන පිරිවැය	275 000

(x)

ගොඩනැගිලි	රු.	1 000 000
යන්ත්‍ර	රු.	450 000
මුළු ස්ථාවර වත්කම්	රු.	1 450 000

02. (i)

අවශ්‍යතා	වුවමනා
★ මූලිකව පැන නගියි	★ දෙවනුව පැන නගියි
★ සීමිතයි	★ එක් අවශ්‍යතාවක් ඉටු කරගැනීමට වුවමනා රාශියක් ඇත
★ සියලු දෙනාටම පොදුය	★ පුද්ගලයින් අනුව විවිධයි
★ උත්පත්තිය සමඟ ඇතිවේ	★ පුද්ගලයින්ට අවශ්‍ය පරිදි ව්‍යවසායකයන් හෝ ව්‍යාපාරිකයින් නිර්මාණය කරයි

(ii) සෞඛ්‍යය - බෙහෙත්, රෝහල්, සෞඛ්‍ය උපකරණ
අධ්‍යාපනය - පාසල්, පොත්පත්, පරිගණක, පෑන්

(iii)
- ★ දේශීය සම්පත් උපයෝජනය කිරීම
- ★ ප්‍රාදේශීය සංවර්ධනය සිදු වීම
- ★ නව භාණ්ඩ හා සේවා වෙළෙඳපොලට ඉදිරිපත් කිරීම
- ★ රැකියා අවස්ථා ජනනය වීම
- ★ රටේ සමස්ත නිෂ්පාදනය ඉහළ යාම
- ★ ආදායම් බෙදීයාමේ විෂමතාවය අවම වීම
- ★ රටේ ආර්ථික සංවර්ධනයට දායක වීම

(iv) "ගැටලු හා අවස්ථා දෙස බලා ඒවාට විසඳුම් ලෙස නව අදහස් සංවර්ධනය කිරීමට හෝ නව මාර්ග සොයා ගැනීමට ඇති හැකියාව නිර්මාණශීලිත්වයයි."

(v)
- ★ නව සොයාගැනීමක්
- ★ දිගුවක්
- ★ අනුකරණය කිරීමක්
- ★ සංකලනයක්

03. (i) සමානතා

- ★ ආර්ථික කටයුත්තක යෙදීම
- ★ අවදානමකට මුහුණ දීම
- ★ ගනුදෙනුවල නිරතවීම
- ★ සම්පත් භාවිත කිරීම
- ★ තරඟයට මුහුණ දීම
- ★ ව්‍යාපාරික තීරණ ගැනීම

වෙනස්කම්

ව්‍යාපාරිකයා	ව්‍යවසායකයා
★ ගතානුගතික හා සම්ප්‍රදායික ක්‍රමයන්ට ව්‍යාපාර කටයුතුවල යෙදෙයි.	★ පරිසරයේ වෙනස්කම් හඳුනාගෙන නිර්මාණශීලීව නවෝත්පාදන පදනම් කරගෙන ව්‍යාපාර මෙහෙයවයි
★ අවදානම් භාරගැනීමට එතරම් කැමැත්තක් නැත	★ අවදානම හොඳින් තක්සේරු කර දැරිය හැකි අවදානම් භාරගනියි.
★ තරඟයට මුහුණදීමට එතරම් කැමැත්තක් නැත	★ කැමැත්තෙන් තරඟය සොයා යයි
★ ඉතා ආසන්න ඉලක්ක ඇති කර ගනියි	★ දුරදර්ශීව ඉලක්ක පිහිටුවා ගනියි
★ ගතානුගතිකව ගැටලු විසඳීමට යොමු වේ	★ නිර්මාණශීලීව ගැටලු විසඳයි

(ii)
- ★ ව්‍යාපාරය සතු ශක්තීන් හඳුනාගත හැකි වීම
- ★ ව්‍යාපාරය සතු දුර්වලතා හඳුනාගත හැකි වීම
- ★ ව්‍යාපාරය සතු අවස්ථා හඳුනාගත හැකි වීම
- ★ ව්‍යාපාරය සතු තර්ජන හඳුනාගත හැකි වීම
- ★ පරිසර වෙනස්කම්වලට ගැළපෙන පරිදි නිෂ්පාදන හා අලෙවි කටයුතු පවත්වාගෙන යා හැකි වීම

(iii)
- ★ ව්‍යාපාරයට අවශ්‍ය සම්පත් යෙදවීම
- ★ ලාභ හෝ අලාභ විඳ දරාගැනීම
- ★ ව්‍යාපාරයට අවශ්‍ය උපකරණ මිලට ගැනීම

(iv) ★ ව්‍යාපාරයේ නම, කර්මාන්ත ක්ෂේත්‍රය කුමක් ද යන්න ඉතා කෙටියෙන් දැක්වීම
★ අලෙවි, නිෂ්පාදන, පරිපාලන, මූල්‍ය සැලසුම්වල ඉතාම වැදගත් කරුණු මතු කරමින් ඒවායේ සාරාංශ දැක්වීම
★ ව්‍යාපාරයේ සුවිශේෂීභාවය ඉතා කෙටියෙන් දැක්වීම
★ තනි පිටුවකින් මෙය ඉදිරිපත් කිරීම

(v) ★ ව්‍යාපාරයේ ප්‍රවර්තකයින් ★ ආයතනයේ සාමාජිකයින්
★ බාහිර සමාජය

04. (i) ★ රැකියා ලබාදීම ★ නිවාස අහිමිවූවන්ට නිවාස සාදා දීම
★ පාසල් දරුවන්ට ශිෂ්‍යත්ව ලබාදීම ★ ගොඩනැගිලි ඉදි කරදීම, උපකරණ ලබාදීම
★ හදිසි ආපදාවලදී උපකාර කිරීම

(ii) ★ හවුල්කරුවන් ප්‍රාග්ධනයට දායක වන ආකාරය
★ ලාභ අලාභ බෙදාගන්නා ආකාරය
★ හවුල්කරුවන් ව්‍යාපාරයේ කටයුතුවලට දායක වන ආකාරය
★ හවුල්කරුවන්ගේ වැටුප් පිළිබඳ
★ හවුල්කරුවන්ගේ යුතුකම් හා අයිතිවාසිකම් පිළිබඳ
★ ප්‍රාග්ධනයට පොළී ගෙවනවා නම් ඒ පිළිබඳ
★ ප්‍රාග්ධනයට අමතරව සපයන ණය සඳහා පොළී ගෙවන ආකාරය

(iii) වරලත් හිමියා - වරලත් ලාභියාට අවශ්‍ය පුහුණුව ලබාදීම
වරලත් ලාභියා - අදාළ ව්‍යාපාරික කටයුතුවල යෙදීම
වරලත් හිමියාට අදාළ ගෙවීම් කිරීම

(iv) ★ ව්‍යාපාර අදහස පැහැදිලි කරගත හැකි වීම
★ ව්‍යාපාරය සඳහා මඟ පෙන්වීමක් ලැබීම
★ අරමුදල් සම්පාදනය කරගැනීමට මූල්‍ය ආයතන වෙත ඉදිරිපත් කළ හැකි වීම
★ වෙළෙඳපොල පිළිබඳ හොඳ තක්සේරුවක් ලබාගත හැකි වීම
★ ව්‍යාපාරයට අවශ්‍ය සම්පත් හඳුනාගත හැකි වීම
★ ව්‍යාපාරයේ සාර්ථකත්වය දැනගත හැකි වීම

(v) ★ අරමුණු අනුව ★ හිමිකම අනුව ★ ප්‍රමාණය අනුව

05. (i) ★ වෙළෙඳපොල සීමා වීම ★ ණය පොළී අනුපාතය ඉහළ යාම
★ අමුද්‍රව්‍ය හිඟය ★ ශ්‍රම පිරිවැය ඉහළ යාම

(ii) ★ පවතින භාණ්ඩයක් හෝ සේවාවක් පවතින වෙළෙඳපොලට ඉදිරිපත් කරමින්
★ පවතින භාණ්ඩයක් හෝ සේවාවක් නව වෙළෙඳපොලට ඉදිරිපත් කරමින්
★ නව භාණ්ඩයක් හෝ සේවාවක් පවතින වෙළෙඳපොලට ඉදිරිපත් කරමින්
★ නව භාණ්ඩයක් හෝ සේවාවක් නව වෙළෙඳපොලට ඉදිරිපත් කරමින්

(iii) ★ පරිපාලන තනතුරු හා කාර්යයන්
★ අනෙකුත් පරිපාලන වියදම්
★ සේවක වැටුප් හා වේතන
★ පරිපාලන ස්ථාවර වත්කම්

(iv) ★ ව්‍යාපාරය සඳහා කෙතරම් කැපවිය හැකි ද?
★ ව්‍යාපාරය සඳහා පදනම් වන භාණ්ඩය හෝ සේවාව කුමක් ද?
★ ඉලක්කගත පාරිභෝගිකයා කවුද?
★ තරඟයේ ස්වභාවය කෙබඳු ද?
★ ඉපැයීම ප්‍රමාණවත් ද?
★ ප්‍රාග්ධනය රැස් කරගන්නේ කෙසේ ද?
★ ව්‍යාපාරයේ සංවිධාන ස්වරූපය කෙසේ ද?
★ ව්‍යාපාරය පිහිටුවන ස්ථානය කෙබඳු ද?

(v) ★ පෞද්ගලික ජීවිතය හා ව්‍යවසායකත්ව භූමිකාව සමබරව පවත්වාගෙන යාමට ඇති අභියෝගය
★ ගෘහ ජීවිතයට මුල් තැන දීමට සිදු වීමෙන් ව්‍යාපාරය කෙරෙහි අවදානය අඩු විය හැකි වීම
★ කාන්තාවගේ ස්වාධීනත්වය සමාජය තුළ තවම ස්ථාපිත නොවීම
★ ප්‍රාග්ධනය සපයාගැනීමේ දුෂ්කරතා
★ කාන්තා ව්‍යවසායකත්ව ප්‍රවර්ධන වැඩසටහන් ප්‍රමාණවත් නොවීම

06. (i) සාර්ව විශ්ලේෂණය → සූක්ෂම විශ්ලේෂණය → ශුද්ධත විශ්ලේෂණය

(ii)

ව්‍යාපාර අදහස	ව්‍යාපාර අවස්ථා
★ ව්‍යාපාර අදහස් සුලභය	★ සුලභ නොවේ
★ ව්‍යාපාර අදහස් විවෘතය	★ ව්‍යාපාර අදහස් අතරින් අවස්ථා අනාවරණය කරගැනීම සියල්ලන්ටම කළ නොහැක
★ සෑම ව්‍යාපාර අදහසක්ම ප්‍රායෝගිකව ක්‍රියාවට නැංවිය නොහැක	★ ව්‍යාපාර අවස්ථා ප්‍රයෝගිකව ක්‍රියාවට නැංවිය හැක

(iii) ★ හිතකර ආර්ථික පරිසරයක් පැවතීම
★ දේශපාලන ස්ථාවරභාවය
★ රාජ්‍ය හා වෙනත් ආයතනවල දිරිගැන්වීම්
★ ව්‍යවසායකත්වය දිරිගන්වන පවුල් පසුබිමක් පැවතීම
★ විශාල ව්‍යාපාරවලින් ලැබෙන දිරිගැන්වීම්
★ සම්පත් ලබාගැනීමේ හැකියාව

(iv) ★ ව්‍යාපාරයේ කීර්තිනාමය වර්ධනය වීම
★ ව්‍යාපාරයේ දිගුකාලීන පැවැත්ම ස්ථාපිත වීම
★ පැන නැගිය හැකි නීතිමය ප්‍රශ්න අවම වීම
★ ව්‍යාපාරයේ නිෂ්පාදිත සඳහා ඉල්ලුම ඉහළ යාම මගින් ඉහළ ලාභයක් සහතික වීම

(v) ★ ව්‍යවසායකයින් පුහුණු කිරීම
★ අලෙවිකරණ පුහුණු කිරීම
★ තාක්ෂණික පුහුණුව ලබාදීම
★ සේවකයින් පුහුණු කිරීම
★ ව්‍යාපාර සැලසුම් සකස් කිරීමට උපදේශනය

07. (i)

මුදල් ශේෂය ගණනය කිරීම

<u>මුදල් ගලා ඒම්</u>		
ප්‍රාග්ධනය	200 000	
බැංකු ණය	100 000	
විකුණුම් ආදායම්	315 000	
		615 000
<u>මුදල් ගලා යාම්</u>		
ගැණුම්	182 000	
පරිපාලන වියදම්	37 500	
බෙදාහැරීමේ වියදම්	12 000	
මූල්‍ය වියදම්	6 000	
වෙනත් වියදම්	4 500	
කාර්යාල උපකරණ මිලට ගැණුම්	35 000	
		(277 000)
2023.01.31 දිනට මුදල් ශේෂය		338 000

(ii)

මාදිනිගේ ව්‍යාපාරයේ

2023.01.31 දිනෙන් අවසන් මාසය සඳහා ප්‍රතිඵල ගණනය කිරීමේ ලේඛනය

<u>ආදායම්</u>		
විකුණුම් ආදායම		315 000
<u>වියදම්</u>		
ගැණුම්	182 000	
පරිපාලන වියදම්	37 500	
බෙදාහැරීමේ වියදම්	12 000	
මූල්‍ය වියදම්	6 000	
වෙනත් වියදම්	4 500	(242 000)
ශුද්ධ ලාභය		73 000